



# Ολοκληρωμένες λύσεις Πληροφορικής

**Ο Φώτης Χουντάλας και ο Βασίλης Παπουτσόγλου, franchisees του καταστήματος CLICK2BUY Σεπολίων, εξηγούν στο FRANCHISE EMPORIUM το λόγο για τον οποίο επέλεξαν να υποστηρίξουν ένα διαφορετικό concept στο χώρο της Πληροφορικής.**

*Συνέντευξη των Φώτη Χουντάλα και Βασίλη Παπουτσόγλου franchisee των Click2Buy Σεπολίων στο FRANCHISE EMPORIUM*

**FRANCHISE EMPORIUM:** Με ποια κριτήρια επιλέξατε τα Click2Buy;  
**ΦΩΤΗΣ ΧΟΥΝΤΑΛΑΣ- ΒΑΣΙΛΗΣ ΠΑΠΟΥΤΣΟΓΛΟΥ:** Η επιλογή ενός franchise σε καμία περίπτωση δεν είναι εύκολη υπόθεση. Εμείς θέλαμε να βρούμε κάτι διαφορετικό στο χώρο της Πληροφορικής το οποίο όμως να μην έχει μεγάλο κόστος επένδυσης. Ένα concept για την παροχή υπηρεσίας και τη χρήση της λιανικής συμπληρωματικά ως ενίσχυση της ρευστότητας της εταιρίας ήταν αυτό που μας κέντρισε το ενδιαφέρον. Η κύρια αιτία επιλογής, όμως, ήταν η επικοινωνία με τους ανθρώπους οι οποίοι δημιούργησαν το concept αυτό. Πιστεύουν πολύ σε αυτό που κάνουν και αμέσως φροντίζουν να αισθανθείς μέλος της «οικογένειας» click2buy. Είναι ό,τι πιο σημαντικό σε μια νέα αρχή να αισθάνεσαι ότι δεν είσαι μόνος.

**F.E.:** Ποιο πιστεύετε ότι είναι εκείνο το ανταγωνιστικό πλεονέκτημα που ουσιαστικά σας έκανε να επιλέξετε τα Click2Buy;  
**Φ.Χ.- Β.Π.:** Ήταν ακριβώς η συνοδευτική περιγραφή των click2buy «ολοκληρωμένες λύσεις Πληροφορικής». Μας άρεσε πολύ σαν ιδέα και προσπαθήσαμε να το υιοθετήσουμε από την πρώτη κιόλας ημέρα λειτουργίας μας. Η λογική μας είναι να μπορούμε να προσφέρουμε τις λύσεις αυτές σε μικρομεσαίες επιχειρήσεις, από την

παροχή αναλωσίμων μέχρι τα συμβόλαια συντήρησης για εγκαταστάσεις δικτύων.

**F.E.:** Τι σας παρέχει αυτή σας η συνεργασία;

**Φ.Χ.- Β.Π.:** Για να μπορέσεις να υλοποιήσεις το εύστοχο «ολοκληρωμένες λύσεις Πληροφορικής» χρειάζεται μεγάλη τεχνογνωσία, εμπειρία, αλλά και πολύ καλή γνώση της αγοράς. Η Πληροφορική είναι μια επιστήμη με καταγιστικούς ρυθμούς. Για να μπορέσεις να είσαι ανταγωνιστικός, θα πρέπει να έχεις ανθρώπους έτοιμους να σου προσφέρουν σύγχρονες και εξελιγμένες λύσεις. Η συνεργασία

αυτή μας εξασφαλίζει ότι υπάρχουν κατάλληλοι άνθρωποι να το κάνουν για εμάς.

**F.E.:** Τι έχετε να συστήσετε σε κάποιον υποψήφιο franchisee;

**Φ.Χ.- Β.Π.:** Να είναι πάρα πολύ προσεκτικός ως προς την επιλογή του concept. Το συγκεκριμέ-

νο franchise είναι ιδιαίτερα απαιτητικό και δεν ταιριάζει σε όλα τα προφίλ. Ωστόσο, αν του αρέσει ο χώρος της Πληροφορικής, έχει πάθος με τις νέες τεχνολογίες και είναι αποφασισμένος να αφιερώσει πολλές ώρες για να καταφέρει να παρέχει σωστά λύσεις στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις, θα του προσφέρει όλα τα εφόδια για να το κάνει.

**«Η λογική μας είναι να μπορούμε να προσφέρουμε λύσεις σε μικρομεσαίες επιχειρήσεις: από την παροχή αναλωσίμων μέχρι τα συμβόλαια συντήρησης για εγκαταστάσεις δικτύων».**