

Κοινή γλώσσα και κοινό όραμα

Ο Νίκος Σαμαρίδης, franchisee των ExpertIN στην περιοχή του Ζωγράφου, μιλάει στο FRANCHISE EMPORIUM για το σημαντικό κριτήριο που έπαιξε ρόλο στην τελική επιλογή του και τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα του δικτύου ExpertIN, ενώ δίνει χρήσιμες συμβουλές στους υποψήφιους συνεργάτες.

Συνέντευξη του Νίκου Σαμαρίδη, Franchisee των ExpertIN Ζωγράφου.



FRANCHISE EMPORIUM: Με ποια κριτήρια επιλέξατε την ExpertIN;

ΝΙΚΟΣ ΣΑΜΑΡΙΔΗΣ: Ξεκίνησα ως νέος επιχειρηματίας με έναν αρκετά περιορισμένο προϋπολογισμό και με την προοπτική να τον αυξήσω μέσω του τραπεζικού δανεισμού με το μικρότερο δυνατό ποσό. Από την άλλη, ενώ είχα αρκετή εμπειρία στο χώρο των υπολογιστών και της εκπαίδευσης γενικότερα, δεν διέθετα καμία απολύτως επιχειρηματική πείρα. Επομένως εκείνο το οποίο χρειαζόμουν ήταν κάτι παραπάνω από ένα «όνομα» στην ταμπέλα. Χρειαζόμουν συνεργάτες τους οποίους θα είχα το θάρρος να τους συμβουλευτώ ανά πάσα στιγμή.

F.E.: Ποιο πιστεύετε ότι είναι εκείνο το ανταγωνιστικό πλεονέκτημα που ουσιαστικά σας έκανε να διαλέξετε την ExpertIN;

N.Σ.: Τα προγράμματα σπουδών που διαθέτει τα οποία καλύπτουν όλες τις ηλικίες, από τα παιδιά του νηπιαγωγείου μέχρι προγράμματα ενηλίκων ώριμης ηλικίας. Είτε μιλάμε για μάθημα με τον παραδοσιακό τρόπο (καθηγητής-μαθητές σε αίθουσα σεμιναρίων), είτε για πιο εξελιγμένες τεχνολογικά μεθόδους διδασκαλίας (computer based training, e-classroom) κάθε μαθητής θα βρει εκείνο το οποίο του ταιριάζει - και στην τσέπη του και στο πρόγραμμά του. Τέλος πρέπει να αναφέρω ότι η ExpertIN είναι ίσως η μοναδική αλυσίδα εκπαιδευτηρίων Πληροφορικής με προγράμματα σπουδών για κάθε επαγγελματία.

F.E.: Τι σας παρέχει αυτή σας η συνεργασία;



N.Σ.: Η τεχνογνωσία και η εμπειρία που λαμβάνω από τα στελέχη της ExpertIN αφορά κάθε πτυχή της λειτουργίας ενός εκπαιδευτικού κέντρου Πληροφορικής. Το επόμενο μεγάλο όφελος είναι η ενημέρωση που έχω

σχετικά με τις εξελίξεις τόσο στον τομέα της τεχνολογίας όσο και σε εκείνη της εκπαίδευσης.

F.E.: Τι έχετε να συστήσετε σε κάποιον υποψήφιο franchisee;

N.Σ.: Θα πρέπει να έχουν παρθεί κάποιες αποφάσεις από τον ίδιο τον franchisee σχετικά με το είδος της επι-

χείρησης, το ύψος της επένδυσης, την περιοχή όπου θα δραστηριοποιηθεί και το σημείο στο οποίο θα έχει την έδρα της. Έχοντας όλα αυτά υπόψη θα συνεχίσει σε αναζήτηση franchisor, αφού πρώτα επισκεφτεί και ορισμένα υποκαταστήματά του. Βέβαια όσο καλός και να είναι ο franchisor, η επιχείρηση είναι στα χέρια του franchisee και από εκείνον εξαρτάται η πορεία της στο μέλλον.

«Όσο καλός και να είναι ο franchisor, η επιχείρηση είναι στα χέρια του franchisee και από εκείνον εξαρτάται η πορεία της στο μέλλον».